



Juan Francisco
Hernando,
CEO de JHernando

Dos años que han propiciado un cambio de paradigma

Ahora que se cumplen dos años del inicio de la pandemia, puede resultar conveniente echar la vista atrás y analizar cómo ha cambiado el paradigma en estos años en el sector logístico. Cuando la COVID-19 llegó a nuestras vidas en febrero de 2020 y nos vimos obligados a permanecer en casa, fueron muchos los sectores (paquetería, food & beverage, laboratorios y cooperativas farmacéuticas...) que tuvieron que duplicar o incluso triplicar sus ritmos de producción en apenas semanas.

El sector e-commerce, por ejemplo, experimentó el crecimiento que se le preveía en más de una década en solo unos pocos meses y, desde entonces, dichas previsiones de crecimiento no han dejado de aumentar.

En este escenario, las empresas que mejor se han adaptado son aquellas que contaban a su lado con un partner especialista como JHernando, lo que les permitió no solo adecuar sus instalaciones en tiempo récord para adaptarse a la nueva demanda sino estar preparadas para seguir anticipándose a posibles variaciones en el mercado, todavía hoy. En JHernando somos muy conscientes de la importancia de seguir colaborando y ayudando estos días a empresas de sectores básicos como el e-commerce o la logística farmacéutica, para que puedan encontrar en nosotros un socio fiable en el que apoyarse en su desarrollo a medio y largo plazo.

Para esto resulta imprescindible la flexibilidad, y en ese sentido JHernando, siendo también fabricantes de los módulos que compo-

nen nuestros sistemas de transporte y de clasificación, podemos conseguir para nuestros clientes unas instalaciones modernas y flexibles con un coste postventa mínimo y sin comprometerles a un gasto fijo mensual muy elevado, con lo cual pueden dedicarse a su trabajo y la máquina resultará siempre una herramienta que se lo facilite, en lugar de una preocupación adicional. Esto, a la larga, puede suponer una ventaja competitiva importante frente a su competencia para estas empresas.

Son muchas las opciones automatizables en una planta que pueden ayudar a una empresa a adecuar correctamente sus instalaciones, y éstas pueden llevarse a cabo por fases. Desde la preparación de los pedidos (picking) a la carga y descarga; el transporte interno de paquetes o palés de diversos tipos y tamaños, o la integración de sistemas de clasificación (sorters) que permitan optimizar su operativa y ganar velocidad en los procesos. En JHernando contamos con experiencia en la realización de este tipo de automatizaciones a empresas líderes, tanto nacionales como internacionales, y hemos seguido implementándolas también durante este periodo de pandemia.

Ofrecemos, en definitiva, soluciones logísticas a la medida de nuestros clientes, de forma que procuramos siempre que la colaboración con ellos no se limite solo a un hecho puntual, sino poder ayudarles a medio y largo plazo a cumplir con sus objetivos logísticos, y a que sus instalaciones estén preparadas para adaptarse a cualquier posible variación en el mercado, incluso aquellas inesperadas e imprevistas, contando a su lado con el asesoramiento de un socio especialista como nosotros. ■

